

Pressemitteilung # 03/2016

Vorstellung des neuen Solar-Handwerkerportals

Greenergetic auf der Intersolar Europe 2016

Bielefeld, 20.06.2016: Greenergetic wird vom 22. bis 24. Juni 2016 auf der Intersolar Europe in München vertreten sein. Seit 25 Jahren prägt die Intersolar Europe die Branche und setzt neue Impulse für die Entwicklung einer zukunftsfähigen Energieversorgung. Als starker Partner mit Know-how und zukunftsweisenden Lösungen für Stadtwerke und EVU entwickelt Greenergetic stetig neue Ansätze für innovative Vertriebs- und Planungsunterstützung. In diesem Rahmen wird der spezialisierte Full-Service-Anbieter gemeinsam mit RWE International SE ein neues RWE-Partnerportal vorstellen, das den RWE-Vertriebspartnern die Digitalisierung des Vertriebs von Solaranlagen und Speichern in einem gemeinsamen Geschäftsmodell ermöglichen soll.

Solarstromanlagen, Speicher und andere Energiedienstleistungsprodukte nehmen für Energieversorger einen zunehmenden Stellenwert ein. RWE International SE hat mit dem onlinegestützten Verkauf von Solaranlagen an Endkunden und Gewerbetreibende daher eine richtungsweisende Multi-Channel-Vertriebsstrategie in der digitalen Kundengewinnung entwickelt. Mit dem neuen Portal sollen zukünftig auch die RWE-Vertriebspartner von den Erfahrungen im online gestützten Vertriebsprozess profitieren – in wenigen Minuten werden vollständige Projektexposés inklusive Angebot, ganz einfach online erstellt. Hierbei wird dem RWE-Vertriebspartner auch eine Angebotserstellung auf eigene Rechnung ermöglicht, wobei natürlich eine gemeinsame Kundenbeziehung über die RWE-Mehrwerte im Fokus liegt. Die Zielsetzung einer gemeinsamen Marktbearbeitung mit dem regionalen Fachhandwerk bietet beiden Seiten die Vorteile eines effizienten Vertriebsprozesses, der Ressourcen schont und jeden mit seinen Stärken einbindet.

„Wir arbeiten in der RWE-Gruppe bereits heute bundesweit sehr erfolgreich und eng mit vielen Fachpartnern aus dem Marktsegment PV zusammen“, erklärt Dirk Willing, – RWE Vertriebssteuerung PV + Speicher (national). „Daher freuen wir uns, dass wir gemeinsam mit Greenergetic ein Portal für unsere Partner entwickeln, das die Möglichkeiten einer gemeinsamen Marktbearbeitung um ein Vielfaches erweitert. In der jetzigen Marktphase geht es mehr um effiziente Vertriebskonzepte im ganzheitlichen Ansatz als um das letzte Prozent in der technischen Anwendung“, fügt er hinzu.

Kontakt:

Greenergetic GmbH
Meisenstraße 90
D-33607 Bielefeld

Yasmin Yaqub – Marketing- und Kommunikationsmanager
Tel.: +49 521 4306 0470
Fax: +49 521 9999 6009
E-Mail: yasmin.yaqub@greenergetic.de
Internet: www.greenergetic.de

„Das Solarhandwerk der Zukunft ist geprägt von Pragmatismus und Effizienz. Anbieter wie RWE ermöglichen den Fachhandwerkern eine Möglichkeit, dem Kunden schnell und einfach ein aussagekräftiges Angebot zu erstellen, um so die in der Komplexität des Themas schon heute sehr hohen personellen Aufwendungen im Vertrieb zu reduzieren.“, sagt Florian Meyer-Delpho, Gründer und Geschäftsführer der Greenergetic GmbH.

Besuchen Sie uns auf der Intersolar in München vom 22. bis 24. Juni 2016 am Stand der RWE Effizienz B2.230.

Interessierte Handwerker können sich schon auf der Messe einen ersten Eindruck über die Möglichkeiten des RWE-Partnerportals verschaffen und sich um eine der ersten kostenfreien Lizenzen für das RWE-Handwerkerportal unter <http://www.greenergetic.de/live-configurator/01.101.06.01/de/login.html> bewerben.

Über die Greenergetic GmbH

Greenergetic vermarktet Solaranlagen, Stromspeicher, Wärmepumpen, Gasbrennwertthermen und Smart-Home über Online-Portale an Privatkunden und Gewerbetreibende. Dabei kooperiert Greenergetic mit mehr als 60 Stadtwerken und regionalen Energieversorgungsunternehmen (EVU). Diese integrieren das einzigartige Greenergetic Planungs- und Bestellportal in ihren Web-Auftritt. Neben Information, Planung, Pacht und Kauf von Energiedienstleistungen (EDL) leistet Greenergetic auch den gesamten Kundenservice im Namen des EVU: Leadmanagement, Angebotserstellung, Auftragsabwicklung, Einkauf und Logistik. Für die Kombination aus digitalen Geschäftsmodell und lokaler Dienstleistung ist Greenergetic vom pv-magazine mit dem „top-business-model“ Award ausgezeichnet worden. Laut dem Magazin „Gründerszene“ und Ernst & Young ist Greenergetic eines der schnellst wachsenden Start-ups.

Über die RWE International SE

Die RWE International SE (vorläufiger Name) bildet mit den Geschäftsfeldern Erneuerbare Energien, Netze und Vertrieb die Energiewelt von Morgen ab. Weitere Informationen: <http://rwe.com/rweinternational>

Ansprechpartner: RWE International SE
Sebastian Ackermann
Leiter Kommunikation
Sparte Vertrieb
T +49 0201 12-23802
M +49 0172 5628829
sebastian.ackermann@rwe.com

Kontakt:

Greenergetic GmbH
Meisenstraße 90
D-33607 Bielefeld

Yasmin Yaqub – Marketing- und Kommunikationsmanager
Tel.: +49 521 4306 0470 E-Mail: yasmin.yaqub@greenergetic.de
Fax: +49 521 9999 6009 Internet: www.greenergetic.de